

eP Panorama ECONOMIA

L'evolució de la política impositiva

Hisenda dóna una altra oportunitat per fer aflorar béns ocults a l'exterior

L'Agència Tributària estalvia la sanció del 150% a qui regularitza fora de termini voluntàriament

Els contribuents opten per declarar però alhora impugnen la imprescriptibilitat que investiga la UE

AGUSTÍ SALA
BARCELONA

La penalització als que van eludir declarar els seus béns a l'exterior quan corresponia (imprèss 720) és tan dura que Hisenda ha decidit afloixar la corda. La norma que va entrar en vigor el 2012, després de l'amnistia fiscal i com a última oportunitat per posar-se al dia amb el fisc sense conseqüències greus, preveu una sanció del 150%, però un informe de la direcció general de Tributs obre la porta a evitar-la si a més a més d'aquesta declaració informativa es regularitzen els rendiments fora de termini voluntàriament. Ningú no s'estalvia de la imprescriptibilitat ni de pagar el tipus màxim de l'IRPF i alguns recàrrecs, però és molt

menys que si hi hagués a més a més la sanció.

L'objectiu és fer aflorar béns ocults a l'exterior i incloure'ls al circuit tributari oficial, aprofitant la inquietud generada per casos com els del l'expresident Jordi Pujol o l'vicepresident del Govern Rodrigo Rato. Un dels efectes és un augment de la recaptació de l'impost de patrimoni, un tribut cedit a les autonomies. A Catalunya, que ja va disfrutar d'aquest impacte després de l'amnistia fiscal, pot suposar 450 milions d'euros d'ingressos en l'última campanya.

Malgrat que aquesta instrucció no ha sigut difosa, sí que s'ha donat a conèixer als principals despatxos d'assessors fiscals, segons han confirmat alguns d'aquests. En l'actu-

alitat s'està portant a la pràctica i «els professionals tributaris ja ho saben», expliquen fonts de l'Agència Tributària.

Aquesta filosofia més laxa es recull fins i tot en la primera sanció que es va imposar fa uns quants mesos a un jubilat per uns fons no declarats a Suïssa. En aquesta s'afirma que qui no va presentar el model 720 en termini després pot «regularit-

zar espontàniament la seva situació tributària», és a dir, a més a més de declarar els béns a l'exterior, fer-ho amb el guany patrimonial no justificat i els rendiments obtinguts.

«En aquest cas no procediria la sanció de la disposició addicional primera de la llei 7/2012» (la del 150%), i seria d'aplicació el règim de recàrrecs de l'article 27 de la llei general tributària. Això suposa eludir la sanció del 150% i pagar un recàrrec del 20% si han transcorregut 12 mesos des del final del termini de presentació obligatori i interessos de demora, si procedeix. Traduint: suposant un compte d'un milió a Suïssa, es passaria de pagar 1.250.000 euros, és a dir més del que es té; a uns 600.000 o 700.000 euros. Molta diferència. Encara que el trago és amarg,

ho és molt menys que amb la sanció i es guanya en tranquil·litat al posar-se al dia amb el fisc.

Ignasi Costa, soci de Cuatrecasas Gonçalves Pereira, afirma que «el procediment correcte» consisteix a declarar voluntàriament i regularitzar, la qual cosa no estalvia de tributar al tipus màxim per l'exercici més antic dels no prescrits, com estableix la llei, però alhora s'impugna la imprescriptibilitat. I és que en aquest punt Espanya té obert un procediment per part de la Comissió Europea perquè s'equipara al frau fiscal amb delictes com el genocidi o el terrorisme.

Bruno Domínguez, soci de fiscal de Baker & McKenzie a Barcelona, també defensa la impugnació de la imprescriptibilitat, ja que existeix

Per un compte d'un milió en lloc de pagar 1.250.000, més del que es té, es paguen 700.000 euros

MODEL DE GESTIÓ TRIBUTÀRIA

Eficàcia fiscal ineficient

El fisc espanyol és més barat que altres d'europaus però recapta menys del que caldria

A. S.
BARCELONA

A Hisenda li costen 89 cèntims cada 100 euros recaptats. És un cost baix, especialment comparat amb el d'Alemanya, que puja a 1,5 euros. Joan Iglesias, l'encarregat pel president Artur Mas de dissenyar una Hisenda pròpia, ho té clar. «La Hisenda espanyola és la més eficaç, però no ens copien», afirma. I és que, encara que arriba a l'objectiu, no sembla que utilitzi els recursos de la millor manera perquè obté una recaptació vuit punts del PIB per sota de la que aconsegueix qualsevol dels països del nostre entorn.

Iglesias va intervenir en una sessió al Cercle d'Economia en la qual es va presentar el llibre *Dels nostres impostos i la seva administració*, coordinat pels professors de la Universitat de Barcelona (UB) i investigadors de l'Institut d'Economia de Barcelona (IEB), Alejandro Esteller i Josep Maria Duran. En el text

s'aborden les conseqüències de dos variables fonamentals en l'economia actual: la creixent complicació de les normes tributàries i la globalització. Com a conseqüència, en molts països s'ha optat per convertir el contribuent «en un client potencial, en una relació d'enfocament col·laboratiu», segons el professor Esteller. Més que apujar els impostos s'opta per ampliar les bases atractant el contribuent i posant-li hi fàcil i còmode.

Molts països, com el Regne Unit, calculen al seu torn la denominada *tax gap* o bretxa fiscal (la diferència entre el que es recapta i el que s'hauria de recaptar), valoren que aquesta baixi, es bolquen a facilitar-ne el compliment i els esforços de persecució se centren en els col·lectius que són manifestament incomplidors. En el sistema fiscal espanyol predomina el control, no l'atracció al client.

Antoni Zabalza, antic secretari d'Estat d'Hisenda, president d'Er-



cros i catedràtic de la UB, assegura que el problema del fisc espanyol «són els costos de compliment», que recauen sobre el contribuent a causa de moltes excepcionalitats i complicacions que produeixen unes «lleis fiscals amb una incomprensibilitat

buscada».

I el que és pitjor, que fan que una part dels recursos es perdin en la defensa de litigis per culpa «de la poca qualitat de les lleis». Al final, tot plegat genera imprevisibilitat i inseguretat jurídica. Aquest tipus de

costos, segons Zabalza, suposa entre el 4% i el 5% de la recaptació. Això significa entre quatre i cinc vegades més que els costos d'organització tributària, «com si es paguessin 10.000 milions més a Hisenda», afirma Zabalza.



l'esperança que Europa declari invàlid aquest precepte. Perquè «la imprescriptibilitat és, a més a més, inconstitucional», segons Josep Maria Noguera, portaveu de l'Associació Professional de Tècnics Tributaris de Catalunya i Balears.

SEGURETAT JURÍDICA // «S'ha volgut incentivar la declaració voluntària», explica el representant d'un gran despatx que prefereix mantenir l'anonimat. Aquest expert corrobora també que des de les més altes instàncies d'Hisenda s'ha donat la instrucció d'alliberar de la sanció aquells que presentin fora de termini però de manera voluntària l'imprè 720 i acte seguit regularitzin. Fins i tot «s'ha redactat una circular interna per donar seguretat jurídica als contribuents i als seus representants», que no es refien només de les paraules.

El problema de fons és que aquesta mesura pot semblar contradictòria amb la mateixa llei 7/2012 de lluita contra el frau i pot resultar contraproduent en un ambient preelectoral. «La millor solució jurídica seria modificar la llei general tributària» per proporcionar total seguretat, però serà difícil que es produeixi abans de les eleccions generals, segons els experts consultats. ■

GUSTAVO VALIENTE



Contribuents fent gestions en una delegació d'Hisenda a Barcelona.

Per descomptat que alguna cosa falla. Perquè és veritat que els costos de recaptar són barats comparativament, però, segons el Tribunal de Comptes, «un terç del que es liquida no es cobra», recorda Iglesias. ■



ALBERT BERTRAN

►► Un operari a la cadena de muntatge de la SEAT a Martorell.

INFORME DE LA CONSULTORA KPMG

Els directius espanyols, entre els més optimistes

► **Només els alts executius de firmes xineses els superen en pronòstics positius**

A. S.
BARCELONA

No és només perquè millorin les seves retribucions, que també, sinó pels bons pronòstics sobre l'economia i la futura evolució dels seus negocis. Els directius espanyols són els segons més optimistes del món, només superats pels seus col·legues xinesos, segons un informe internacional elaborat per la consultora KPMG.

Nou de cada deu dels consultats senten més confiança que l'any passat en el creixement econòmic i sis de cada 10 consideren que la recuperació de la confiança ha sigut «significativa». L'enquesta *Global CEO Outlook* de KPMG s'ha realitzat entre un total de 1.278 consellers delegats i primers executius de les principals empreses d'Espanya, els Estats Units, el Regne Unit, Alemanya, França, Itàlia, la Xina, l'Índia, el Japó i Austràlia durant els mesos de maig i de juny de l'exercici actual.

El cert és que els 50 primers executius de les principals empreses es-

► **El 70% preveu que crearan llocs de treball els pròxims tres anys**

panyoles consultats han sigut els segons més optimistes, darrere dels xinesos, al ser preguntats sobre la perspectiva econòmica del seu país per als pròxims tres anys. En els dos casos es mostren també confiats majoritàriament pel que fa al creixement global, amb un 80% de respostes positives.

També el 92% veu els pròxims 12 mesos per al seu negoci de manera més favorable que fa un any. Per la seva banda, 22 de cada 100 dels espanyols esperen incrementar els seus beneficis i el 30% aspira que els màxims retorns arribin l'any 2017.

Al seu torn, el 70% dels primers directius de les empreses espanyoles esperen crear llocs de treball durant els pròxims tres anys. D'aquests, pràcticament la meitat auguren augments de plantilla d'entre el 6% i el 10%; un 14%, d'entre un 11% i un 25%; i un 8%, per sota del 5%.

El to optimista és més elevat a Europa que als Estats Units. John Scott, president de KPMG a Espanya i vicepresident global de la companyia, assegura que les dades deno-

ten «un canvi de cicle en l'estratègia de l'empresa espanyola». En aquest sentit, «després d'anys de forts ajustos, transformació regulatòria i moments de gran incertesa, els directius espanyols han recuperat la confiança en el futur i l'afany per a la recerca de les millors oportunitats per créixer en un mercat global», assegura.

CIBERSEGURETAT // Segons l'estudi, les principals prioritats dels gestors empresarials seran els pròxims anys la recerca de noves estratègies de creixement (52%), seguides de la reducció de l'estructura de costos, que continua sent un repte important per a quatre de cada 10, el foment de la innovació (38%) i l'expansió geogràfica (36%). Per a nou de cada 10 dels enquestats, les adquisicions són la primera opció en el terreny de l'expansió.

Entre els riscos, els alts executius consultats destaquen els estratègics, operacionals i de cadena de subministrament. Pel que fa a la ciberseguretat, amb prou feines el 28% d'aquests admeten que estan plenament preparats davant d'un potencial ciberatac. L'única mesura presa en aquest sentit de forma majoritària (84%) és la creació d'un responsable de ciberseguretat a l'empresa. ■

COBERTURA DE RISC

Els ingressos per venda d'assegurances van caure el 4% fins al juny

EL PERIÓDICO
BARCELONA

Els ingressos obtinguts per les asseguradores espanyoles per la venda de pòlisses es van reduir gairebé el 4% (3,96%) el primer semestre d'aquest any, fins als 27.771 milions d'euros, segons les dades de la patronal del sector, Unespa. De la quantitat total, 16.387 milions d'euros van correspondre al ram d'assegurances generals, que va créixer el 2,37% interanual, impulsat especialment per la categoria de vehicles, que va millorar els seus ingressos per primes el 0,89%. La xifra confirma la recuperació iniciada aquest any, després de més de sis exercicis a la baixa, explica l'associació.

El ram de l'automòbil registra la primera alça des de la tardor del 2008

En canvi, la facturació del ram de vida va disminuir quasi el 12% els sis primers mesos de l'exercici i va quedar situada en 11.384 milions. Les provisions de vida, l'estalvi total gestionat, 163.673 milions, es van reduir el 0,63%.

Pel que fa a les assegurances generals, per rams, el de vehicles havia generat a final de juny uns ingressos de 5.158 milions d'euros, un 0,89% més que en el mateix mes del 2014. L'alça del primer trimestre ha sigut el seu primer increment des de la tardor del 2008, explica Unespa.

Així mateix, el ram de multirisques, que inclou llar, va ingressar 3.456 milions per la venda de pòlisses, cosa que va incrementar la seva aportació l'1,09%.

En tot cas, la millor evolució va ser la de salut i diversos, amb les primeres amb un increment del 4,61%, fins a sumar 3.740 milions en primes; i les segones, amb un creixement del 3,39% i un volum de 4.034 milions d'euros. ■

Solvía
La Immobiliària Personal

"Ets tal com m'imaginava."

